

Pogled na tržište rashladne, ventilacijske i klimatizacijske opreme



# IZAZOVNA VREMENA ZAHTIJEVAJU IZAZOVNA RJEŠENJA

**N**ovi i sve stroži propisi o primjeni radnih tvari i sve veći nedostatak stručne radne snage na svim razinama, uz već dobro poznate boljke hrvatskog gospodarstva i društva kao što su kresanje cijena do granica izdržljivosti, otezanja s plaćanjem, birokratske zavrzlake, dugotrajni pravosudni postupci, nejasni zahtjevi investitora itd., neki su od glavnih problema koji muče većinu sudionika na tržištu opreme za hlađenje, ventilaciju i klimatizaciju.

Poslovati u području hlađenja, ventilacije i klimatizacije u Hrvatskoj danas nije lako, ali nije nimalo jednostavnije ni drugdje u svijetu. Tome su glavni razlog sve stroži zahtjevi koji se postavljaju na primjenu radnih tvari, zbog čega će se pogled na rashladnu i klimatizacijsku tehniku u godinama koje dolaze morati uvelike promijeniti. Razlog je to zašto proizvođači neprestano traže nova rješenja koja bi u konačnici morala imati istu kvalitetu, a opet biti cijenovno prihvatljiva za krajnje korisnike.

Kada je pak riječ o hrvatskom tržištu opreme za hlađenje, ventilaciju i klimatizaciju, na

njemu se u posljednje vrijeme pojavio još jedan problem, a to je nedostatak stručne radne snage, bez obzira na to radi li se o instalaterima i serviserima, projektantima ili inženjerima za tehničku podršku. Naravno, on se samo nadovezao na već uobičajene probleme koji muče hrvatsko gospodarstvo kao što su neplaćanje, nefunkcionalno pravosuđe, raznorazni nepotrebni nameti i davanja itd.

U skladu s time, valja pogledati kakve odgovore na te izazove imaju predstavnici nekoliko vodećih proizvođača rashladne, ventilacijske i klimatizacijske opreme na hrvatskom tržištu. ■



**CIJELI ČLANAK  
PROČITAJTE U TISKANOM  
IZDANJU ČASOPISA**